

#和客户沟通中说服对方的方法#

【背景】

当你在和客户沟通中，没能说服对方，你应该怎么做？

- A.找更好的理由来说服对方
- B.动之以情，晓之以理，诱之以利，层层递进
- C.找对方尊重的人，一起说服
- D.倾听

多种方式结合起来使用效果可能会让你意想不到。

#如何改掉工作中的拖延症#

背景：熊青春梳理自己每周的工作，发现一部分是喜欢做的工作，一部分不讨厌，一部分真心不喜欢，每次都是拖延在那一撮不喜欢的工作上，最后导致预期目标未达成。

她明知道只要先把不喜欢的工作做完，就可以愉快地和工作玩耍，但是经常没做到。做过很多尝试，譬如在状态最好的上午处理比较不喜欢的工作，但未能坚持下来。

怎么帮助熊青春改掉拖延症这个毛病？下方留言你觉得可行的做法，交流探讨[愉快]